

Зачем нужен консультант при продаже компании: ответы на часто задаваемые вопросы

Если вы владелец небольшой компании, желающий продать свои акции (свою долю в ООО), разобраться в юридических тонкостях этого процесса может быть достаточно сложно. Чтобы обеспечить успешную сделку, желательно подключить к ней опытного юридического консультанта, который хорошо знает эту сферу и связанные с ней области права.

Независимо от того, новичок вы в сфере слияний и поглощений или опытный владелец компании, желающий продать свои акции, эта статья поможет вам ответить на базовые вопросы о необходимости подключения консультанта к сделке по продаже акций (доли в ООО).

Ниже приводится краткое описание правовой работы, которая ожидается при продаже акций (доли в уставном капитале) компании.

1. Проверка юридической чистоты (Due Diligence):

Прежде чем произойдет продажа, необходимо провести проверку юридического и финансового состояния компании, чтобы выявить любые проблемы, которые могут повлиять на продажу, на цену акций (доли), операционную деятельность компании, сохранение её коллектива, реализацию инвестиционных планов компании, намеченных до начала сделки, особенно в ситуации, когда владелец сохраняет часть акций (доли), а также на ответственность продавца после завершения сделки. Этот процесс включает сбор информации о финансовом положении компании, существенных контрактах с поставщиками и заказчиками, иных значимых соглашениях, стороной которых выступает продаваемая компания, и других важных документах. Результаты проверки юридического и финансового состояния компании будут определять последующие шаги в процессе продажи.

2. Соглашение об основных условиях сделки (Term Sheet):

После завершения юридической и финансовой проверки и получения согласия обеих сторон на продажу (покупку) компании, разрабатывается соглашение об основных условиях сделки. Соглашение об основных условиях сделки — это небольшой документ, который содержит основные условия продажи и существенные условия сделки, включая цену, условия оплаты, заверения об обстоятельствах и любые другие условия, которые должны быть выполнены перед заключением сделки и/или стать частью договора купли-продажи.

3. Договор купли-продажи акций (доли):

Следующим шагом после согласования соглашения об основных условиях сделки является составление детального договора купли-продажи акций (доли). Этот документ содержит окончательные условия продажи, включая цену, условия оплаты (включая возможную рассрочку платежа или осуществление платежей несколькими частями после завершения сделки), заверения об обстоятельствах, ответственность сторон в случае неисполнения или ненадлежащего исполнения условий сделки, ограничение ответственности сторон, обязательства покупателя после покупки акций (доли) и любые другие условия, которые должны быть согласованы и включены в договор перед заключением сделки. Важно тесно сотрудничать с юристами покупателя, чтобы убедиться, что все необходимые юридические требования покупателя будут выполнены на приемлемых для продавца условиях.

4. Антимонопольное разрешение:

В зависимости от размера и масштаба сделки может потребоваться получение антимонопольного разрешения.

5. Закрытие (завершение) сделки:

Как только будут выполнены все необходимые юридические требования, продажа акций (доли) может быть «закрыта». Этот процесс включает передачу прав собственности на акции (долю) от продавца к покупателю.

В целом, продажа акций может быть достаточно сложным юридическим процессом с очень многими неизвестными. Как правильно замечено в [статье](#) на

портале [VC.ru](https://vc.ru), «задача консультанта – выявить проблемы и «слепые зоны», которые часто не в силах обнаружить штатные сотрудники, построить эффективный маршрут по выведению компании из кризисной ситуации. В последующем специалист может сопровождать проект до поставленного результата и участвовать в реализации рекомендованных изменений». Владельцу компании важно тесно сотрудничать с юридическим консультантом на протяжении всего процесса, чтобы убедиться, что сделка успешно реализована, при этом на условиях отвечающих интересам продавца без отрицательных для него последствий после завершения сделки.

* * *

Этот материал предназначен только для ознакомления и не является юридической консультацией. Если у вас есть какие-либо вопросы или вы хотите узнать больше по теме этой статьи или практике нашей фирмы в области [корпоративного права](#), обращайтесь к [нам](#) по адресу info@danilovpartners.ru.